



講師：荒木 圭一
オーラルケアサポートさくら理事

2008年 天草にて訪問歯科の経営に携わる
2009年 訪問歯科サポート業務開始
(九州・東京・東北、他 20件)
訪問歯科アドバイザー・プロデュース
現在に至る

歯科医院と介護現場の橋渡し役として訪問歯科診療の現場に入り、日々活動中。役割としてケアマネージャー・介護職員・PT・ST・看護師など歯科の相談員として他職種、地域の方へ情報発信、情報収集を行い連携を深めています。歯科も介護サポートチームの一員と考えます。

歯科医院へ出張セミナー

歯科医院様にお伺いしてセミナーを開催します

＜対象の歯科医院例＞

これから訪問診療を始めたい医院。なかなか踏み出せない医院。院内に掲示しているが患者さんから反応がない医院。ボランティアで行っていて収益性が悪い医院。など（訪問歯科診療サポートいたします。お気軽にお問い合わせ下さい。）

訪問歯科診療が歯科医院と地域にもたらす効果

真のやりがい、Winwin でみんなが幸せになる医療とは？

1日1人から始める「訪問歯科診療」

少子・高齢化が進み、医療・介護をとりまく状況は年々悪化しています。こうした中で、在宅歯科医療の取り組みを経営安定化に繋がりたいという医院が増加しつつあります。しかしながら、在宅医療の現場では、経験不足、介護保険など制度に関する知識不足、在宅医療を必要とする患者が満足できる医療の提供がなされていない現実があります。訪問診療をすることでの医院にもたらす効果、地域にもたらす効果、なぜお互いwinwinの関係になるのか？そのメリットとデメリットを知り取り組むことであなたの医院は変わります。



- ※交通費、宿泊費かかる場合別途請求（実費請求です）
- ※講師1名（天草から）と弊社社員1名（福岡から）の計2名でおうかがいたします。
- ※受講生においては、8名以内をお願い致します。また、受講生増の場合は、別途見積となります。
- ※貴院にプロジェクター、スクリーンがない場合は弊社にて持参致します。
- ・開催希望日は、3週間以上先にて第1から第3希望をご指定ください。（講師のスケジュール上で希望に添えない場合もございますのでご了承ください。）
- ※電話またはFAXでのお申込み受付後、詳細をご連絡致します。
- ・九州・山口以外は別途見積になります。（九州・山口以外は荒木講師のみでおうかがいたします。）

セミナー内容

- 《訪問診療導入による患者様との心のコミュニケーション》
 - ◆介護の現場とは？
 - ◆どのような心構えが必要なのか？
 - ◆周りとの連携による患者様の心身のサポート
 - ◆訪問診療の喜びとは？
- 《訪問歯科を導入するメリット・デメリット》
 - ◆何故今すぐ訪問歯科診療をはじめべきなのか？
 - ◆訪問診療導入の成功事例
 - ◆訪問診療導入の失敗事例
- 《訪問診療を取り入れるには？》
 - ◆医院での告知、広報のやりかた
 - ◆ケアマネージャーとのコミュニケーションとは？
 - ◆医院のシステムへの導入
 - ◆最低限必要な器材と理想の器材
 - ◆なぜ、増患・増収になるのか？
- 《介護保険点数の説明》

※セミナー内容は変更になる場合がございます。

受講料	3時間程度	60,000円（税別）
-----	-------	-------------

※交通費、ガソリン代別途請求

主催 (株)トータルサポート OTA

福岡市東区名島3-2-1 エムキューブ 102号
TEL:092-692-4747 FAX:092-692-4748

歯科医院へ訪問型出張セミナーお申込書（荒木講師）

(FAX 092-692-4748)

ふりがな ご担当者	[受講者人数]	名	[開催希望日時]	第1希望	月	日	時～
医院名	E-mail		第2希望	月	日	時～	
ご住所	〒		第3希望	月	日	時～	
お取り引きディーラ様名			TEL				
			FAX				
担当者：							